

Vertriebsingenieur Wärmebehandlung / Zukünftiger Geschäftsführer (m/w/d)

Zuhause in der Welt der Wärmebehandlung und der Mess-, Steuerungs- und Regelungstechnik.

Unsere Kunden in Deutschland und im angrenzenden Ausland verlassen sich seit über 30 Jahren auf unsere Dienstleistungen, die massgeschneiderten Systeme und unseren verlässlichen After-Sales-Service. Wertschöpfungsprozesse in der Automobilindustrie, der Medizinaltechnik, der Luftfahrt sowie der Antriebstechnik, im Maschinenbau, der Hydraulikindustrie und der Nuklearindustrie werden durch unseren Beitrag sicherer und beherrschbarer, die Kunden damit erfolgreicher.

Wir sind nach DIN EN ISO/IEC 17025:2018 als Kalibrierdienstleister akkreditiert. In unserem Geschäftsbereich Services sind die Leistungen Kalibrierung, Anlagenüberprüfungen und Engineering gemäss den geforderten Branchennormen zusammengefasst. In diesem Geschäftsbereich wollen wir den Umsatz markant steigern. Zusätzlich zu den bestehenden Standorten in Bad Nenndorf, Niedersachsen und Sprockhövel, Nordrhein-Westfalen werden wir 2021 einen weiteren Standort in Süddeutschland aufbauen.

Die Bax Engineering GmbH ist Mitglied der Gerster-Gruppe und hat dadurch Zugang zu 70 Jahre Erfahrung in der Welt der Wärmebehandlung.

Sie verstärken und entwickeln den Bereich Services von der Schulung über die Prozessanalyse mit Lösungskonzepten bis zur Implementierung von Systemen sowie des After-Sales-Services.

Sie berichten direkt an den Geschäftsführer und übernehmen ab Anfang 2022 die Geschäftsführung.

Ihr Verantwortungsbereich

- Vertrieb von Dienstleistungen rund um die Wärmebehandlung. Dazu gehören insbesondere die pyrometrischen Vor-Ort-Überprüfungen von Ofen- und Wärmebehandlungsanlagen sowie Beratungs- und Engineerings-Dienstleistungen rund um Stahlauswahl und Wärmebehandlung.
- Durchführung von Kunden- und Branchenschulungen in den Bereichen Wärmebehandlungstechnik und Prozessmanagementsysteme.
- Konzeption und Verkauf von anwendungsspezifischen Mess-, Steuerungs- und Regelungs-Lösungen im Wärmebehandlungsmarkt.
- Verantwortlich für den Ausbau und die Weiterentwicklung des Marktes in Deutschland, besonders im süddeutschen Raum.
- Umsatz- und Ertragsverantwortung in Ihrem Aufgabenbereich.
- Erkennen von Technologie- und Markttrends sowie Mitarbeit in der Strategieentwicklung, insbesondere der Formulierung der Marketingstrategie im Verantwortungsbereich und der Umsetzungsmassnahmen.
- Das Einsatzgebiet umfasst Deutschland und vereinzelt in Zusammenarbeit mit den Mitarbeitenden in der Schweiz die angrenzenden Länder.
- Ca. 60% Reisetätigkeit.

Ihre Persönlichkeit

- Ingenieur / Techniker im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau oder Wärmebehandlung.
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von technisch anspruchsvollen Dienstleistungen oder Produkten mit Bezug zur Wärmebehandlung.
- Mehrjährige Führungserfahrung
- Kenntnisse im Umgang mit Kalibrierungs- und Laborfragen.
- Kenntnisse der in der Wärmebehandlung relevanten Normen in Theorie und Praxis.
- Ziel-, ergebnisorientierte und umsetzungsstarke Persönlichkeit mit Fokussierung auf kontinuierliche Entwicklung der Absatzmärkte.
- Verantwortungsvoller, zuverlässiger und loyaler Sparringpartner für die Geschäftsführung und Mitarbeitenden.
- Erfahrung in industrieller Automatisierung, IIoT (Industrial Internet of Things)
- Deutsch in Wort und Schrift und gute Englischkenntnisse.

Ihre Perspektiven

- Mitgestaltung der weiteren Zukunft eines führenden Unternehmens mit interessanten Geschäftsmodellen in aufstrebenden Märkten.
- Teil werden einer erfolgreichen und gepflegten Firmenkultur.
- Erfolgsorientierte Anstellungsbedingungen, wie Geschäftswagen zur privaten Nutzung

Ihre nächsten Schritte

Bitte bewerben Sie sich [HIER](#) oder senden Sie die Bewerbungsunterlagen an bax@bax-gmbh.de. Gerne nehmen wir auch Videobotschaften entgegen.

Herr Rüdiger Bax, Geschäftsführer, erteilt gerne weitere Auskünfte.

Bax Engineering GmbH
Rodenberger Allee 4
31542 Bad Nenndorf, Deutschland
+49 5723 9464-0
info@bax-gmbh.de
www.bax-gmbh.de